



Branża rolnicza

Wyzwania biznesowe

- *problemy związane z wydajnością oraz niezawodnością działania systemu*
- *niski komfort pracy ograniczający produktywność*
- *niedostateczna elastyczność personalizacji list i formularzy*
- *rozproszona struktura danych kontraktowych utrudniająca obsługę, tworząca ryzyka błędów przy aktualizacji i raportowaniu*
- *brak spójnego modelu obsługi różnych typów kontraktów (zakupowych, sprzedażowych, premiowych itp.)*
- *ryzyko błędów wynikających z manualnych operacji i niespójności danych*

Czynniki decydujące o sukcesie

- *architektura danych zapewniająca spójność i wydajność systemu*
- *automatyzacja procesów i eliminacja ręcznych operacji*
- *wdrażanie zmian przy zachowaniu ciągłości pracy użytkowników*
- *utrzymanie znanych użytkownikom mechanizmów przy jednoczesnym wprowadzeniu ulepszeń*
- *Wprowadzenie dedykowanych modułów (np. transportowego, rozliczeniowego)*

Efektywność gospodarowania informacją

Case Study na przykładzie:
Transformacji cyfrowej firmy „Supros Sp. z o.o”.

O firmie SUPROS

Firma „SUPROS” to jedna z największych spółek w Polsce zajmujących się obrotem zbożami. Jej podstawowym wyzwaniem do pokonania jest zapewnienie swoim klientom jak najlepsze warunki zakupu oraz sprzedaży zbóż. Firma dba, aby być postrzeganą jako wiarygodny partner handlowy nie tylko w kraju, ale również za granicą. Istotną sferą jej aktywności jest bowiem import i eksport surowców rolnych możliwy dzięki dobrym relacjom z firmami zagranicznymi, głównie ze strefy EU. SUPROS stawia na nieustanny rozwój oraz polepszanie jakości swoich wyrobów i świadczonych usług. W związku z tym wdrożył System Bezpieczeństwa Żywnościowego HACCP oraz System Zarządzania Jakością GMP+B3.

Sytuacja przed wdrożeniem systemu

Przed wdrożeniem zmian system ERP działał niewydajnie i niestabilnie - często się zawieszał, a praca z dużymi zbiorami danych była czasochłonna i uciążliwa. Struktura danych była rozproszona, co utrudniało obsługę kontraktów, raportowanie i integrację procesów między działami. Użytkownicy skarżyli się na długie czasy ładowania list, konieczność ręcznych operacji i brak spójności danych. Oczekiwali szybszego, bardziej niezawodnego systemu, który pozwoliłby im efektywnie filtrować, analizować i raportować dane. Kluczowym celem było usprawnienie codziennej pracy oraz lepsze dopasowanie funkcjonalności do rzeczywistych procesów biznesowych.

Wdrożone rozwiązanie

Zrealizowany projekt obejmował kompleksową przebudowę systemu ERP, koncentrującą się na poprawie wydajności, stabilności i ergonomii pracy użytkowników. Przeprojektowano architekturę danych łączącą rozproszone struktury i upraszczającą obsługę kontraktów handlowych. Stworzono nowe modele obsługi tychże kontraktów, co zwiększyło elastyczność procesów zakupowo-sprzedażowych. Moduł rozliczeń został przebudowany, zachowując znaną logikę, ale zyskał automatyzację i większą spójność z innymi procesami. Mechanizm raportowania został rozszerzony o agregację danych i automatyczne wysyłki raportów e-mail. Całość uzupełniła pełna migracja danych historycznych, zapewniająca użytkownikom dostęp do spójnych informacji w jednym, nowoczesnym środowisku pracy.

Nowy moduł transportowy

Zaprojektowano i wdrożono nowy moduł transportowy. Nowa architektura umożliwiła centralne gromadzenie wszystkich informacji transportowych, co znacznie ułatwia ich analizę, raportowanie oraz integrację z innymi procesami biznesowymi. Dzięki modułowi użytkownicy zyskali dostęp do uporządkowanych danych dotyczących transportów w jednym miejscu. System stał się bardziej przejrzysty i spójny.



Branża rolnicza

Rekomendacja

- „Scapaflow Consulting nie był pierwszym partnerem podejmującym stawiane przez nas wyzwania. Prezentacje optymalizacji były imponujące, ale po wcześniejszych doświadczeniach podchodziliśmy do nich z rezerwą. Byliśmy pewni, że w fazie rozwoju i analiz obserwujemy środowisko z ograniczonym zakresem danych na potrzeby testów. Powalającym jednak okazało się być to, że te wyniki były cały czas serwowane z bazy zasilanej danymi z całego naszego biznesu. Wtedy uwierzyliśmy, że trafiliśmy na partnera, który może nie tylko sprostać, ale nawet przekroczyć nasze oczekiwania. Projekt został poprowadzony od początku do końca, a dziś możemy się cieszyć zupełnie innym obliczem systemu – takim w którym nasz biznes prowadzimy bez niepewności, szybko i owocnie.”

– Mariusz Dudek, Dyrektor ds. Finansów

SUPROS®

- 6000 nowych dokumentów handlowych miesięcznie
- ponad 1 mln ton zboża rocznie

Scapaflow
CONSULTING
enova365
dla biznesu

Nastąpiło znaczące przyspieszenie pracy użytkowników. Zapytania bazy danych szybko „przechodzą” przez system. Odpowiedzi pojawiają się natychmiastowo.

Nowe rodzaje kontraktów

Wprowadzono dwa nowe modele kontraktowe. Zastosowane rozwiązanie zintegrowano z nowym modelem danych, co zwiększyło stabilność i szybkość działania systemu. Dzięki zmianom obsługa kontraktów stała się bardziej elastyczna, automatyczna i mniej podatna na błędy, a użytkownicy zyskali pełną kontrolę nad całym cyklem ich realizacji.

Migracja danych

Kluczowym etapem całego projektu była właśnie migracja danych. Obejmowała przeniesienie wieloletniej historii kontraktów, transakcji oraz powiązanych informacji biznesowych do nowego modelu systemu. Proces ten został przeprowadzony przede wszystkim z myślą o wszystkich użytkownikach biznesowych którzy potrzebują pełnego dostępu do historycznych danych w celu analiz, raportowania oraz obsługi bieżących procesów. Ze względu na znaczące różnice pomiędzy starą a nową strukturą danych migracja nie była jedynie prostym przeniesieniem tabel, ale wymagała szeregu działań transformacyjnych. Kluczowe elementy danych takie jak kontrakty, ich warunki, powiązania z dostawami, informacje o kontrahentach czy szczegóły rozliczeń zostały przeanalizowane, zmapowane i dostosowane do nowego modelu. Dzięki przeprowadzonej migracji użytkownicy zachowali pełen dostęp do historycznych informacji, które są teraz prezentowane w tym samym kontekście i strukturze co dane bieżące. Oznacza to, że można w jednym miejscu analizować zarówno aktualne kontrakty, jak i dane z poprzednich lat, korzystać z nich w raportach, zestawieniach czy porównaniach.

Efektywność

Ambicją tego projektu była nie tylko nieprzerwana dostępność systemu i zachowanie spójności i ciągłości procesów dla zachowania efektywności pracy przy wdrażanej transformacji. Od samego początku przyświecającym celem było zrewolucjonizowanie tej efektywności, poprzez całkowitą eliminację przestoju wynikających z pracy systemu. Cel ten został osiągnięty – system serwuje wyniki swoich obliczeń od **100 do 600 razy szybciej** niż przed wdrożeniem projektu. W konsekwencji dane na które użytkownik musiał czekać minutami – **otrzymuje od razu**, efekty jego działań dostępne z istotnym opóźnieniem – **widzi natychmiast**, to co wykonywał w wielu krokach – ma gotowe zanim wykona jakiegokolwiek ruchu.

Efekt wdrożenia jest spójny, zautomatyzowany zbiór procesów, w którym enova365 stanowi centralny punkt zarządzania danymi, a wszystkie jego elementy — od zamówienia po dostawę — przebiegają w sposób szybki, bezpieczny i transparentny.