

# Nowy, Cyfrowy Rozdział w historii wydawnictwa



Prószyński i S-ka

**Gildia.pl**  
księgarnia internetowa

enova365  
dla biznesu

ScapafLOW  
CONSULTING

## CASE STUDY

Jak system enova365 stał się sercem operacyjnym integrującym wydawnictwo, e-commerce i logistykę

# O firmie Prószyński Media

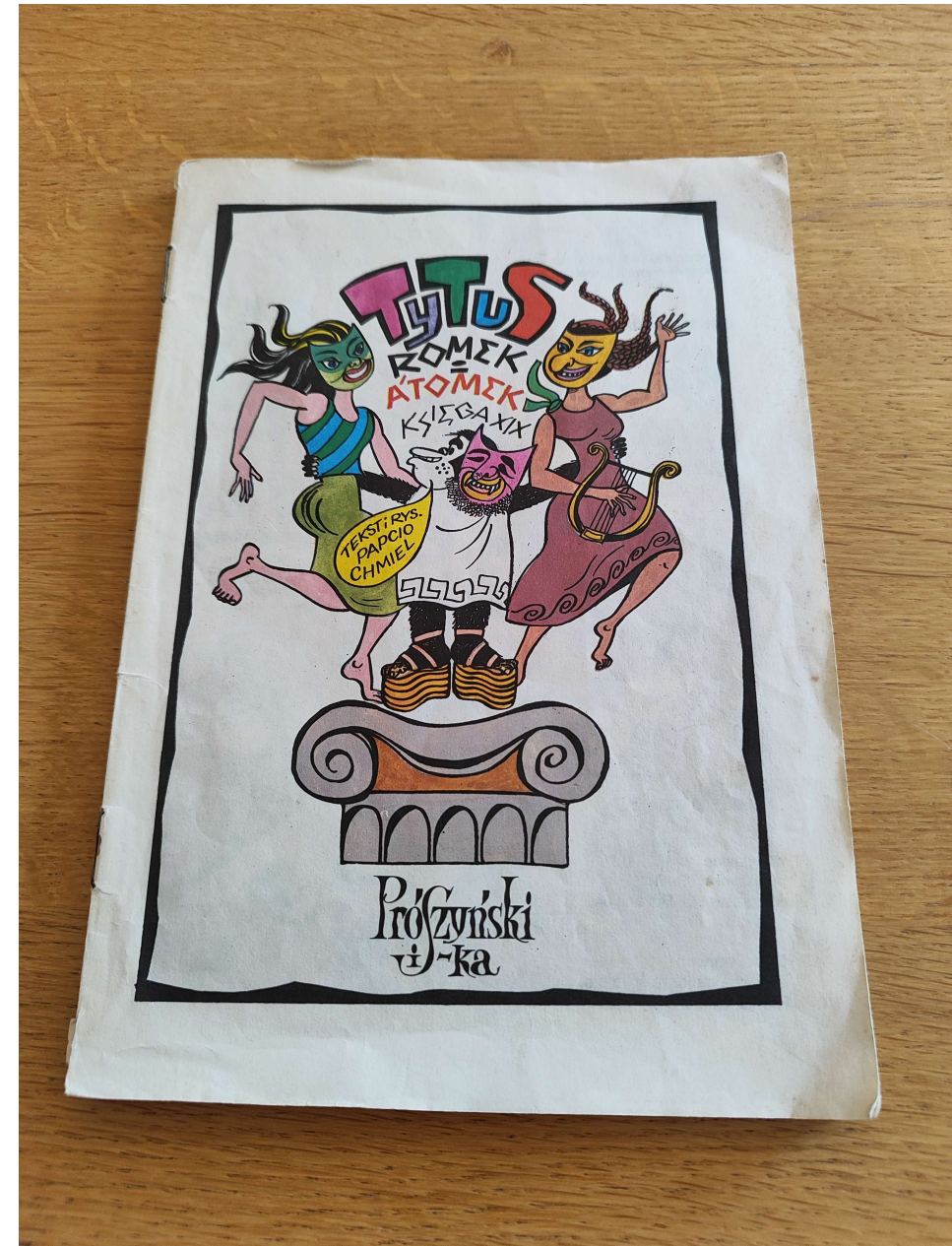
---

## Obecni na każdej półce z książkami.

Logo „Prószyński i S-ka” to symbol jakości od początku lat 90.

Jest jednym z największych i najbardziej rozpoznawalnych wydawców w Polsce.

- **Skala:** Blisko 200 nowych tytułów rocznie.
- **Oferta:** Od literatury pięknej i faktu, przez biografie, aż po książki popularnonaukowe.
- **Misja:** Dostarczanie wartościowych treści dla wymagających czytelników.



# Kluczowe Obszary Działalności



## Wydawnictwo

Literatura polska i światowa. Szerokie portfolio obejmujące beletrystykę, reportaże oraz cenione serie popularnonaukowe.



## Świat Cyfrowy

Lider rynku e-booków i dynamicznie rozwijająca się oferta audiobooków. Nowoczesne formaty dla współczesnego odbiorcy.



## Marki Kultowe

Wydawca miesięcznika „Nowa Fantastyka” oraz właściciel [gildia.pl](http://gildia.pl) – największej księgarni komiksowej w Polsce.

# Wyzwanie 1: Skala operacji Gildia.pl

---



## Wiele systemów do integracji

Konieczność połączenia w jednym miejscu:

**Sklep Gildia.pl**  
**Magazyn WMS**  
**Hurtownie książek**  
**Salony księgarskie**  
**Kurierzy**



## Setki tysięcy kart towarowych

Każdy tytuł posiada wiele formatów: książka papierowa, e-book, audiobook.

System musi zarządzać **gigantyczną bazą danych** o produktach.



## Tysiące zamówień dziennie

Płynna obsługa masowej sprzedaży.

Aktualizacja stanów magazynowych **w czasie rzeczywistym** dla każdego zamówienia.

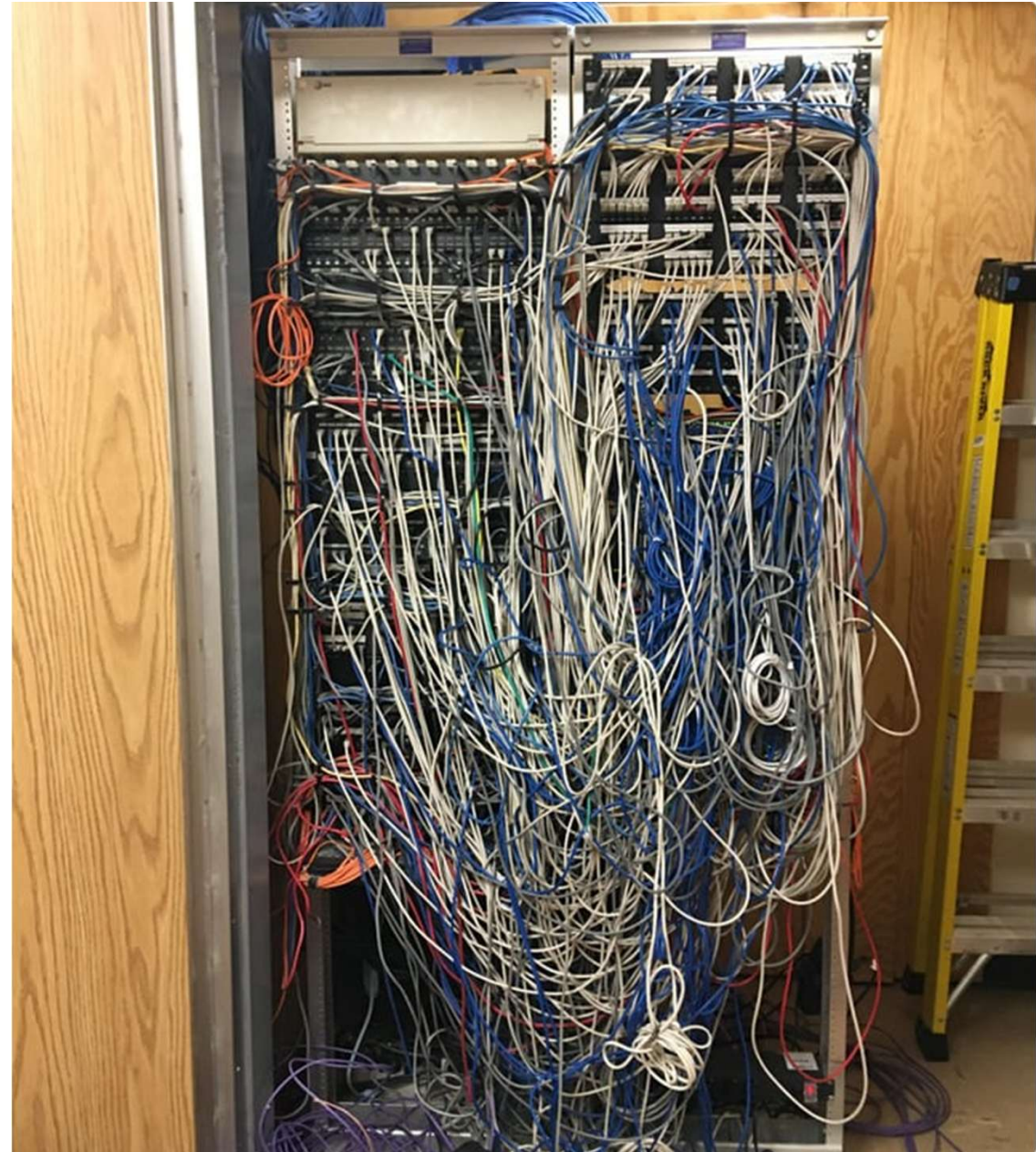


# Wyzwanie 2: Dług Technologiczny

---

**Punkt wyjścia:** Wieloletni, mocno skustomizowany system stał się wysokim ryzykiem do dalszego rozwoju.

- Ryzyko uzależnienia od jednego dostawcy (vendor lock-in).
- Bariera rozwojowa dla kolejnych inicjatyw – np. integracja z KSeF czy platformami aukcyjnymi
- Ryzyko pracy z systemem niezgodnym z przepisami



# Rozwiązanie: Nowoczesny system klasy Enterprise

---

Wdrożenie enova365 jako centralnego systemu integrującego wszystkie obszary działalności w czasie rzeczywistym.



## E-commerce

Pełna integracja z Magento (gildia.pl).  
Synchronizacja stanów i zamówień w czasie rzeczywistym.



## Logistyka & WMS

Automatyzacja procesów magazynowych. Integracja z kurierami: InPost, GLS



## Sprzedaż & Hurt

Obsługa sprzedaży konsygnacyjnej w popularnych salonach księgarskich,  
Współpraca z hurtowaniami.

# Gospodarka Zasobowa (Resource-Based Inventory)

Model magazynowy oparty o precyzyjne śledzenie cyklu życia każdego egzemplarza.



- ⚙️ **Resource-level allocation:** Rezerwacja konkretnego egzemplarza, nie tylko ilości (sztuk).
- 🔄 **Pełny cykl życia:** Śledzenie zasobu od przyjęcia, przez rezerwację, aż do wydania (WZ).
- 🛡️ **Bezpieczeństwo:** Eliminacja ryzyka sprzedaży towaru, który jest fizycznie na półce, ale został już obiecany innemu klientowi.

# Sprzedaż Konsygnacyjna

Pełna automatyzacja procesu "Consignment Stock Management" w modelu enterprise.



CONSIGNMENT FILL-UP

## Dostawa do Sieci

Przesunięcie towaru z magazynu centralnego do magazynu konsygnacyjnego. Towar pozostaje własnością wydawcy.



CONSIGNMENT INVENTORY

## Odrębna Ewidencja

System monitoruje stany w lokalizacjach salonów księgarskich. Jasne rozdzielenie stanów własnych i obcych.



CONSIGNMENT ISSUE

## Sprzedaż & Rozliczenie

Automatyczny import raportów sprzedaży. Generowanie faktury w momencie zejścia towaru.



CONSIGNMENT RETURN

## Zwrot Niesprzedanych

Obsługa pełnej ścieżki zwrotu towaru do magazynu centralnego wraz z korektą stanów.



## Automatyczna Integracja Danych

System sam mapuje pliki rozliczeniowe od salonów księgarskich, eliminując ręczne księgowanie tysięcy pozycji.

# Specjalizacja: Moduł Tantiem

---



## **Automatyzacja Rozliczeń Autorskich**

Zaawansowany moduł rozwiązujący jeden z najtrudniejszych problemów branży wydawniczej.

- Codzienne przeliczanie należności
- Obsługa progów procentowych i różnych walut.
- Automatyczne generowanie rachunków i raportów dla autorów.

# Czynniki Sukcesu

---

## ✓ Koncentracja na biznesie

Wdrożenie systemu jest tylko środkiem do osiągnięcia konkretnych i mierzalnych celów biznesowych

## ✓ Elastyczna Architektura

Otwartość enova365 na integracje z systemami zewnętrznymi.

## ✓ Automatyzacja i integracja

Dążenie do wyeliminowania powtarzalnych, żmudnych czynności i skrócenie cyklu sprzedaży

## ✓ Partnerstwo

Ścisła współpraca zespołów klienta i Partnera wdrożeniowego (Scapaflow Consulting)

“

*Wdrożenie zintegrowanego systemu obejmującego wiele procesów było ogromnym wyzwaniem zarówno dla pracowników Prószyński Media jak i dla Autoryzowanego Partnera enova365 – firmy Scapaflow Consulting. Dzięki znakomitej współpracy obu stron mamy jeden, spójny ekosystem. Scapaflow Consulting to partner, który dowozi trudne projekty do końca.*

Kamil Kazimierczak, Zarząd Prószyński Media