



enova365
dla biznesu

Akrosoft
oprogramowanie dla biznesu

„Przeprowadzone przez nas wdrożenie umożliwiło naszemu Klientowi budowę własnego działu księgowego opartego na systemie enova365. Skupiliśmy się na automatyzacji wyznaczania rentowności zleceń poprzez bezpośrednie przypisywanie faktur do projektów oraz precyzyjne rozliczanie kosztów pracy i amortyzacji. Dzięki elastyczności oprogramowania enova365, Gatowalls zyskało sprawne narzędzie do kontroli marży i optymalizacji decyzji biznesowych bez konieczności ręcznego zestawiania danych.”

Optymalizacja kontroli kosztów w produkcji ścian wspinaczkowych

Jak Gatowalls zyskała pełną kontrolę nad rentownością projektów
dzięki wdrożeniu enova365 przez Akrosoft

Toruń, 2026

O firmie

Gatowalls to dynamicznie rozwijająca się firma specjalizująca się w projektowaniu, produkcji i montażu profesjonalnych ścian wspinaczkowych. Z pasją do sportu i innowacji, Gatewalls tworzy nowoczesne obiekty dla klubów fitness, parków linowych, szkół i



Business
Intelligence



Handel
i magazyn



Sprzedaż
i CRM



Finanse
i księgowość



Kadry Płace
i HR



Procesy



Projekty
i usługi



Produkcja



instytucji edukacyjnych. Firma łączy zaawansowaną technologię z bezpieczeństwem, oferując kompleksowe rozwiązania dla miłośników wspinaczki w Polsce i na świecie.



Gatowalls

Charakterystyka Firmy Klienta - Poznaj naszą historię

Po latach dynamicznego wzrostu i rozbudowy działalności, Gatowalls stanęła przed ważnym wyzwaniem organizacyjnym. Rozwój firmy doprowadził do konieczności profesjonalizacji procesów finansowo-księgowych. Dotychczasowe rozwiązania okazały się niewystarczające dla rosnącej złożoności operacyjnej przedsiębiorstwa. Konieczne było wdrożenie systemu, który nie tylko usprawniłby procesy administracyjne, ale przede wszystkim dostarczyłby narzędzi do rzetelnej kontroli kosztów i analizy rentowności poszczególnych projektów.

Opis sytuacji biznesowej i technologicznej przed implementacją systemu

Przed wdrożeniem enova365, Gatowalls borykała się z wieloma wyzwaniami charakterystycznymi dla firm produkcyjnych i usługowych:

- **Brak przejrzystości kosztów** – trudność w przypisaniu kosztów do konkretnych zleceń i projektów
- **Manualne procesy** – księgowanie i rozliczenia wykonywane w arkuszach kalkulacyjnych, podatne na błędy
- **Brak kontroli rentowności** – niemożność szybkiej oceny, które projekty są rentowne, a które generują straty
- **Rozproszenie danych** – informacje finansowe rozproszone między różnymi systemami i dokumentami
- **Ograniczona analityka** – brak możliwości szybkiego generowania raportów dotyczących kosztów i marż na zleceniach
- **Czasochłonne rozliczenia** – długi proces zamykania miesięcznego z powodu ręcznych przeksięgowowań

Sytuacja ta utrudniała podejmowanie szybkich decyzji biznesowych i optymalizację operacyjną.

Szczegółowy opis zastosowanego rozwiązania - obszary i



enova365



procesy objęte działaniem systemu

Gatowalls wybrała **enova365** – nowoczesny system ERP zapewniający pełną integrację procesów finansowo-księgowych z operacyjnością firmy. Wdrożenie objęło następujące obszary:

Zarządzanie Finansami i Księgowością

System umożliwił automatyczne księgowanie kosztów bezpośrednich z faktur zakupu oraz przypisywanie ich do konkretnych zleceń. Każdy dokument źródłowy jest teraz automatycznie identyfikowany i kierowany do właściwego zlecenia, eliminując błędy ręcznego przypisania.

Rachunek Kosztów i Analityka Zleceń

Wdrożono zaawansowany system analityki kosztów umożliwiający:

- Przypisanie kosztów bezpośrednich (materiały, usługi podwykonawców) do konkretnych zleceń
- Rozliczenie wynagrodzeń pracowników na poszczególne projekty na podstawie czasu pracy
- Alokację kosztów pośrednich (narzędzia, ubrania robocze, materiały ogólne) wg klucza godzin przepracowanych
- Rozliczenie amortyzacji sprzętu na zlecenia proporcjonalnie do ich wykorzystania

Sprzedaż i Przychody

Przychody ze sprzedaży są teraz przypisywane do konkretnych zleceń, umożliwiając pełną kalkulację rentowności każdego projektu – od kosztów początkowych do finalnego zysku.

Zarządzanie Zasobami Ludzkimi

Integracja wynagrodzeń z systemem zleceń pozwala na precyzyjne rozliczenie kosztów pracy w podziale na projekty, na podstawie rzeczywistego czasu poświęconego każdemu zleceniu.

Raporty i Analizy

System automatycznie generuje raporty pokazujące:

- Rentowność każdego zlecenia
- Marżę na projektach
- Koszty rzeczywiste vs. planowane
- Efektywność zasobów

Wykorzystane specjalne branżowe lub dedykowane rozwiązania (w tym dodatki własne Autoryzowanego Partnera Akrosoft)

Proces Przypisania Kosztów i Rozliczania Rentowności Zleceń

Wdrożone rozwiązanie funkcjonuje na następującej zasadzie:

- 1. Koszty Bezpośrednie** – automatycznie przypisywane z faktur zakupu bezpośrednio do zlecenia na podstawie analityki wskazanej w dokumencie
- 2. Wynagrodzenia** – na koniec miesiąca przeksięgowywane na zlecenia na podstawie czasu pracy pracowników zarejestrowanego w systemie
- 3. Koszty Pośrednie** – rozliczane proporcjonalnie do godzin pracy na poszczególnych zleceniach (np. narzędzia, materiały wspólne)



enova365



4. **Amortyzacja** – alokowana do zleceń wg klucza wykorzystania sprzętu mierzonego godzinami pracy

5. **Koszty Zarządu** – rozliczane na koniec miesiąca proporcjonalnie do skali pracy na każdym zleceniu

Taki system zapewnia **pełną przejrzystość finansową** każdego projektu i umożliwia obliczenie rzeczywistej rentowności.

Wykorzystane Specjalne Rozwiązania

Wdrożenie objęło dedykowane funkcjonalności enova365:

- **Wielopoziomowa analityka kosztów** – umożliwiająca elastyczne przypisanie kosztów do zleceń i projektów
- **Automatyczne przeksięgowania** – skonfigurowane klucze podziałowe dla kosztów pośrednich i ogólnozakładowych
- **Integracja z ewidencją czasu pracy** – automatyczne pobieranie danych o godzinach pracy dla rozliczeń
- **Konfigurowalne szablony raportów** – dostosowane do specyfiki branży i potrzeb zarządzania projektami

Akrosoft, jako Autoryzowany Partner enova365, dostarczył kompleksowe wsparcie w konfiguracji systemu, uwzględniając wszystkie specjalne potrzeby wynikające ze specyfiki produkcji i montażu ścian wspinaczkowych.

Korzyści z inwestycji - jakościowe i ilościowe

Korzyści jakościowe:

- **Przejrzystość finansowa** – pełny wgląd w koszty każdego projektu w czasie rzeczywistym
- **Szybkie decyzje biznesowe** – możliwość natychmiastowej oceny rentowności zleceń
- **Optymalizacja kosztów** – identyfikacja obszarów do poprawy i oszczędności
- **Eliminacja błędów** – automatyczne procesy zmniejszyły ryzyko błędów ręcznych
- **Profesjonalizacja procesów** – wdrożenie standardowych, powtarzalnych procedur finansowych

Korzyści ilościowe:

- **Skrócenie czasu zamykania miesięcznego** – z kilku dni do jednego dnia pracy
- **Redukcja czasu administracyjnego** – o około 40% dzięki automatyzacji
- **Zwiększona dokładność danych** – 99% poprawność przypisania kosztów
- **Szybsza generacja raportów** – z godzin do minut
- **Lepsze wykorzystanie zasobów** – identyfikacja i eliminacja nieefektywności w alokacji czasu pracy

Anna Stępniewska, główny księgowy Gatowalls:

„Po wielu latach rozwoju firmy doszliśmy do wniosku, że chcemy stworzyć własny dział finansowo-księgowy. W związku z tym główną naszą potrzebą był zakup odpowiedniego systemu. Wybór padł na enova365, z którego do dziś jesteśmy zadowoleni. Wdrożenie przebiegło sprawnie, a najważniejsze, że uwzględniono wszystkie potrzeby wynikające ze specyfiki branży. Elastyczność oprogramowania pozwoliła nam je dopasować do własnych potrzeb. Budując ściany wspinaczkowe musimy mieć narzędzie, które także pozwoliło nam na sprawną kontrolę kosztów, a w związku z tym na optymalizację decyzji biznesowych. Ważną rzeczą dla nas był



Podsumowanie

Wdrożenie enova365 w Gatowalls to przykład, jak nowoczesny system ERP może transformować operacje firmy produkcyjnej. Dzięki precyzyjnemu systemowi przypisania kosztów i rozliczania rentowności zleceń, Gatowalls uzyskała narzędzie do profesjonalnego zarządzania finansami, rzetelnej oceny rentowności projektów i szybszego podejmowania decyzji biznesowych. Partnerstwo z Akrosoft zapewniło nie tylko wdrożenie technologii, ale także ciągłe wsparcie w jej optymalizacji.

