CASE STUDY

ERP enova365 i XWMS w praktyce: Jak Interpneu Polska zintegrowało logistykę i sprzedaż z wykorzystaniem dojrzałego ekosystemu ERP enova365 oraz Soneta.Integrator.

WDROŻONE MODUŁY: Soneta.Integrator, Soneta.WebAPI, WMS

Klient:

Interpneu Polska

Wdrożenie zrealizowane przez:

- ERP enova365: **enova.expert sp. z o.o.** Autoryzowany Partner
- XWMS: Producent systemu WMS: **EX7**

Sprawne zarządzanie magazynem o wysokiej rotacji, dużej zmienności asortymentu i presji czasowej wymaga nie tylko wydajnego systemu WMS, ale przede wszystkim stabilnego, centralnego kręgosłupa operacyjnego, jakim jest system ERP. Wdrożenie zrealizowane w Interpneu Polska pokazuje, jak ścisła, dwukierunkowa integracja enova365 z zaawansowanym systemem XWMS tworzy spójne, wydajne środowisko biznesowe, w którym dane i procesy przepływają w czasie rzeczywistym.

O Kliencie - branża

Interpneu Polska sp. z o.o. to niezależny specjalista w dziedzinie ogumienia, z centralą i działem dystrybucji hurtowej w Poznaniu oraz siecią Pneuhage Partner System zrzeszającej profesjonalne warsztaty w całej Polsce. Należy do grupy Pneuhage, jednej z wiodących sieci sprzedaży opon na rynku europejskim.

Kontekst wdrożenia

Czas wdrożenia:
Lipiec 2025 – marzec 2026

O kliencie: skala i specyfika działalności

Interpneu Polska to dynamicznie rozwijająca się firma o ugruntowanej pozycji na rynku, specjalizująca się w wymagającej branży oponiarskiej. Skala działalności spółki obejmuje obsługę tysięcy indeksów towarowych, intensywną dystrybucję B2B i B2C oraz rygorystyczne wymogi logistyczne. Magazyn firmy to zaawansowany ekosystem o powierzchni obejmującej około 2,5 tysiąca miejsc paletowych, regały wysokiego składowania oraz wyraźnie wydzielone strefy – od przyjęcia, przez kompletację i pakowanie, aż po zwroty i reklamacje.

Specyfika branży oponiarskiej narzuca wyjątkowe rygory operacyjne: kluczowy jest nie tylko indeks czy kod EAN, ale również **numer DOT** (data produkcji), który bezpośrednio determinuje zasady składowania, rotacji oraz wydawania towaru. Utrzymanie tak dużej skali operacji przy jednoczesnej eliminacji ryzyka błędów wymagało wdrożenia technologicznego na najwyższym poziomie, którego fundamentem stał się system ERP **enova365**.

Perspektywę projektu dobrze oddaje doświadczenie Krzysztofa Wieczorka, niezależnego eksperta i Project Managera, który wspierał Interpneu na etapie przygotowania i wdrożenia:

„*Jako konsultant wspierający spółkę Interpneu w optymalizacji procesów logistycznych miałem okazję doradzać początkowo w obszarach związanych z organizacją pracy w magazynie, ale także w sferze obiegu dokumentów i kształtu procesów na bazie ERP enova365. Jednak rosnące obroty, zmieniająca się struktura zamówień oraz koszt wdrożenia nowych pracowników jednoznacznie wskazywały, że dalszy rozwój będzie wymagał wdrożenia dedykowanego systemu zarządzania magazynem zintegrowanego z enova365. Poszukiwanie dostawcy WMS opierało się w zasadzie o dwa główne kryteria: doświadczenie w branży oponiarskiej oraz doskonała, bezawaryjna integracja z enova365. EX7 spełniała oba te warunki.*”

— **Krzysztof Wieczorek**, niezależny ekspert i Project Manager projektu.

Przed wdrożeniem

Wyzwania: dlaczego zmiana była konieczna?

Dynamiczny wzrost obrotów Interpneu Polska ujawnił ograniczenia dotychczasowych procesów operacyjnych. Do najważniejszych wyzwań należały:

- **Złożona specyfika towaru:** Konieczność ścisłej kontroli partii towaru według daty produkcji (numer DOT) i rygorystycznego pilnowania FIFO, co przy ręcznych lub niedostatecznie zautomatyzowanych procesach generowało ryzyko pomyłek.

- **Wysoka presja czasowa:** Sezonowość w branży oponiarskiej wymaga błyskawicznej realizacji zamówień przy zachowaniu pełnej precyzji kompletacji.

- **Potrzeba spójności danych na linii ERP – Magazyn:** Rosnąca skala działalności wymagała natychmiastowego przepływu informacji między działem handlowym a magazynem, eliminując zjawisko tzw. „martwych stref informacyjnych" oraz ryzyko równoległej edycji dokumentów.

Wyzwania i efekty wdrożenia

Rola integracji ERP i WMS: korzyści biznesowe dla firmy

W nowoczesnym przedsiębiorstwie system ERP – w tym przypadku enova365 – stanowi serce organizacji, zarządzając finansami, sprzedażą, relacjami z klientami oraz dokumentami handlowymi. Wdrożenie integracji z XWMS pozwoliło przenieść tę synergię na nowy poziom.

Dlaczego warto zaufać takim rozwiązaniom i integracjom producenckim?

1. **Jedno źródło prawdy:** enova365 zarządza kartotekami towarowymi, kontrahentami i zamówieniami, przekazując gotowe dyspozycje do magazynu i natychmiast odbierając potwierdzenia ich realizacji. Zapewnia to pełną spójność stanów magazynowych w księgowości i na hali.

2. **Bezpieczeństwo i blokada danych:** W momencie rozpoczęcia realizacji dokumentu w XWMS, odpowiedni dokument w enova365 zostaje zablokowany. Zapobiega to równoległej edycji, zdublowaniu wydań czy pomyłkom w rozliczeniach.

3. **Optymalizacja kapitału obrotowego i płynności:** Pełna kontrola nad rotacją opon (wg DOT) bezpośrednio z poziomu systemu ERP chroni przed zaleganiem towaru i optymalizuje koszty magazynowania.

4. **Skalowalność biznesu:** Architektura oparta na dedykowanych rozwiązaniach producenta daje pewność, że system rośnie razem z firmą, bez obawy o wydajność przy skokowym wzroście liczby zamówień.

XWMS i enova365 w akcji: od zamówienia po doręczenie do klienta

Proces operacyjny w Interpneu Polska został w pełni uporządkowany dzięki ścisłej współpracy **enova365** i **XWMS**:

- **Przyjęcie towaru:** XWMS uwzględnia numer DOT jako krytyczny atrybut partii, automatycznie blokując możliwość mieszania opon o tym samym indeksie, ale różnych datach produkcji w obrębie jednego nośnika.

- **Kompletacja i pakowanie:** System wspiera różnorodne modele (m.in. Single Order

Picking czy Multi Order Zone Picking), prowadząc operatora optymalnymi ścieżkami po magazynie, co drastycznie skraca czas wdrożenia nowych pracowników i ogranicza błędy.

• **Realizacja zamówienia, integracja z kurierami i śledzenie statusów:** Etap pakowania i wysyłki został ściśle zintegrowany z systemami zewnętrznymi. XWMS weryfikuje towar skanem, automatycznie synchronizuje dane z **enova365**, inicjując wystawianie dokumentów sprzedażowych oraz wspierając generowanie listów przewozowych do firm kurierskich i transportowych. Co kluczowe dla obsługi klienta i działu handlowego, informacje o statusach wysyłek, numerach listów przewozowych oraz danych dotyczących płatności (w tym pobrań) wracają bezpośrednio do systemu ERP enova365. Dzięki temu pracownicy biurowi oraz handlowcy mają pełny wgląd w status realizacji zamówienia w czasie rzeczywistym, bez konieczności przełączania się między zewnętrznymi panelami kurierskimi.

Architektura oparta na dodatkach Soneta: Integrator i technologia

Jednym z filarów sukcesu projektu była zaawansowana, dwukierunkowa architektoniczna wymiana danych.

Centralną rolę w tej warstwie odgrywa **Soneta.Integrator**, który wykorzystując **Soneta.WebAPI**, zarządza stabilnym i niezawodnym przepływem informacji pomiędzy enova365 a XWMS w czasie rzeczywistym.

Za wdrożenie, konfigurację i rozwój systemu **enova365** po stronie Interpneu odpowiadała doświadczona firma partnerska **enova.expert**, która zaprojektowała procesy ERP pod kątem integracji. Po stronie ERP za odwzorowanie logiki magazynowej odpowiadał dedykowany dodatek **WMS Konektor**, a całość uzupełniono o autorską bibliotekę enovaexpert.PneuXWMSHelper, dopasowującą system do specyfiki branży oponiarskiej.

„*W tego typu projektach kluczowe jest nie tylko samo połączenie systemów, ale przede wszystkim odpowiednie odwzorowanie procesów biznesowych i zapewnienie spójności danych operacyjnych. W przypadku Interpneu duże znaczenie miało także zachowanie elastyczności całego środowiska i możliwość dalszego rozwoju integracji wraz ze wzrostem skali operacji. Wykorzystanie Soneta.Integrator oraz dedykowanych rozszerzeń pozwoliło stworzyć rozwiązanie dopasowane do rzeczywistych potrzeb organizacji.*”

— **Łukasz Lech**, Prezes Zarządu enova.expert.

Korzyści po wdrożeniu

Efekty wdrożenia: wydajność, kontrola i gotowość na przyszłość

Połączenie potencjału systemu ERP enova365 z XWMS przyniosło Interpneu Polska wymierne korzyści operacyjne i strategiczne:

• **Operacyjne:** Znaczące skrócenie czasu kompletacji zamówień, eliminacja pomyłek wysyłkowych, automatyczne generowanie dokumentów handlowych i listów przewozowych oraz intuicyjne wdrażanie nowych pracowników dzięki systemowym ścieżkom pracy.

• **Strategiczne:** Transparentność całego procesu logistycznego, natychmiastowy dostęp do aktualnych danych o stanach i statusach zamówień w enova365, co ułatwia kadrze zarządzającej podejmowanie trafnych decyzji biznesowych.

• **Długoterminowe:** Stabilne, skalowalne środowisko informatyczne gotowe na dalszy dynamiczny wzrost obrotów i rozbudowę biznesu bez konieczności rewolucyjnych zmian w architekturze IT.

Opinia Klienta

„Największą zmianą po wdrożeniu była dla nas przewidywalność i uporządkowanie procesów magazynowych. Przy dużej skali operacji i specyfice branży oponiarskiej kluczowe było ograniczenie liczby błędów oraz usprawnienie przepływu informacji pomiędzy magazynem a ERP. XWMS połączony z enova365 pozwolił nam lepiej kontrolować realizację operacji, szybciej identyfikować niezgodności i sprawniej zarządzać pracą magazynu w czasie rzeczywistym. Dużą korzyścią okazało się również uproszczenie wdrażania nowych pracowników – system prowadzi operatora przez proces, dzięki czemu łatwiej utrzymać powtarzalność działań niezależnie od doświadczenia zespołu. Z perspektywy firmy istotne było także to, że integracja z enova365 zapewniła nam spójność danych i większą transparentność całego procesu logistycznego od zamówienia aż po doręczenie przez kuriera.”

— **Mariusz Grzelak**, Prezes Zarządu Interpneu Polska.

Podsumowując projekt, **Krzysztof Wieczorek** dodaje:

„Proces wdrożenia przeprowadzony był praktycznie książkowo – począwszy od analizy przedwdrożeniowej i mapowania procesów w enova365, aż po uruchomienie i integrację z kurierami. Wykorzystanie Soneta.Integrator pozwoliło na bezproblemowe spięcie ERP z WMS. Zarówno enova365, XWMS, jak i narzędzie integracyjne zdały egzamin na tyle dobrze, że już w kilka dni po starcie mogliśmy mówić o pełnej stabilizacji. To jedno z lepszych wdrożeń, jakie miałem okazję oglądać w swej karierze.”

Wdrożenie zrealizowane wspólnie przez Autoryzowanego Partnera enova.expert oraz dostawcę systemów WMS (EX7) dla Interpneu Polska.

Poznań, 08-09-2026